Workshop

ANCE | MACERATA

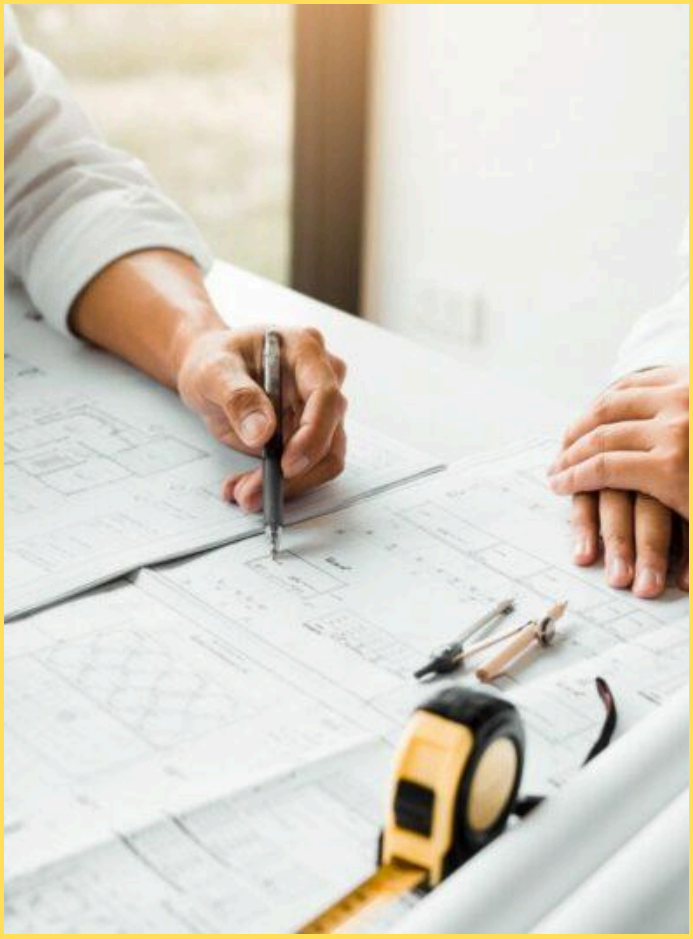
L'offerta economicamente più vantaggiosa

29.04

9.30 - 17.00

Una giornata formativa per creare offerte tecniche efficaci nelle gare OEPV, combinando teoria, confronto ed esercitazione pratica con strumenti concreti e metodo replicabile.

Per questa iniziativa saranno richiesti
5 Crediti Formativi Professionali per Architetti
e sarà possibile rilasciare un attestato di partecipazione
per Geometri ed Ingegneri.



Relatori coinvolti:

- Arch. Enrico Crucianelli - *Presidente Ance Macerata*;
- Avv. Bruno Urbani - *Legislazione OO.PP Ance*;
- Ing. Claudio Tombolini, *co-fondatore di ORAstudio*;
- Ing. Stefano Sintini, *studio Pier Currà Architettura.*

Obiettivi

- Dare un metodo concreto e replicabile;
- Trasferire strumenti pratici, non solo teoria;
- Allenare la capacità di leggere correttamente le richieste, costruire una strategia efficace e comunicare il valore del progetto.

In collaborazione con:

Open+ngs

PROGRAMMA

9:30 **Ritrovo** presso **HOTEL SAN CLAUDIO -** Contrada San Claudio, 290, 62014 Corridonia (MC)

9.45 **Saluti introduttivi** dell' **Arch. Enrico Crucianelli -** *Presidente Ance Macerata*

10.00 **Lezione teorica** di **Ance Nazionale** a cura dell' Avv. **Bruno Urbani**

Intervento dedicato all'inquadramento metodologico dell'OEPV lungo l'intero processo, dalla programmazione alla gara fino alla stipula del contratto. Approfondimento sull'integrazione tra qualità architettonica, innovazione tecnologica e nuovi strumenti digitali, inclusi i sistemi di intelligenza artificiale applicati alla progettazione e alla redazione dell'offerta.

11.15 Coffee break

11.30 **Intervento** a cura dell' **Ing. Claudio Tombolini**

Focus sulle strategie tecniche ed economiche che strutturano un'offerta competitiva, con particolare attenzione alla gestione del budget di gara e alla coerenza tra soluzioni progettuali e fattibilità realizzativa. L'intervento approfondisce inoltre il ruolo delle migliorie, delle certificazioni ambientali e della selezione dei materiali come elementi qualificanti in grado di incidere sulla valutazione complessiva dell'offerta.

12:30 Pranzo

14.00 **Presentazione** da parte dell' **Ing. Stefano Sintini**

Presentazione di esperienze progettuali sviluppate dallo studio, finalizzate a tradurre i criteri dell'OEPV in soluzioni architettoniche concrete. Attraverso casi studio, verranno illustrate le modalità operative per costruire un'offerta tecnica efficace, mantenendo un equilibrio tra qualità del progetto, coerenza formale e rispondenza ai criteri di valutazione.

15.15 Coffee break

15:30 **Esercitazioni in gruppi**

16:30 **Discussione** delle **proposte sviluppate**

17.00 **Fine lavori**